



MANGA

COFFEE CORPORATION

09/01/2018

ICE:	CONTRACT	SETTLE
	KCH8	125,15
	KCK8	127,55
	KCN8	129,85
	KCU8	132,15
	KCZ8	135,50

SPREAD: ICE (CTS/LB)	
-2,40	March/May
-2,30	May/July
-2,30	July/September
-3,35	September/December
-3,30	December/March

BM&F:	CONTRACT	SETTLE
	ICFH8	156,70
	ICFK8	155,10

ARBITRAGEM: ICE/BM&F (CTS/LB)	
-6,69	March/March
-10,30	May/May

DOLAR:	CONTRACT	SETTLE
	DOL COM - DOLAR COMERCIAL	3,2470

Café: Conab apresenta estudo sobre custo de produção e rentabilidade

São Paulo, 09 – A produção de café no Brasil tende a um aumento da participação das operações e aluguel de máquinas nos custos de produção, principalmente em virtude do emprego da mecanização e consequente redução da mão de obra. Além disso, os fertilizantes têm participação média de 18,45% nos custos operacionais e observa-se a tendência de crescimento dos agrotóxicos nos gastos do produtor. Essas constatações, entre outras, fazem parte do estudo "A Cultura do Café: Análise dos Custos de Produção e da Rentabilidade nos Anos-Safra 2008 a 2017", divulgado nesta terça-feira (9) pela Companhia Nacional de Abastecimento (Conab).

O estudo mostra, entretanto, que ao se comparar a evolução dos custos de produção da cafeicultura às do Índice Nacional de Preços ao Consumidor Amplo (IPCA) pode-se verificar que, no geral, os preços dos itens relacionados a operações com máquinas, mão-de-obra, beneficiamento, agrotóxicos e despesas financeiras tiveram comportamento superior ao do índice de inflação.

Em relação à rentabilidade, a Conab destaca os resultados positivos apurados no último ano-safra, em todas as localidades analisadas. "As margens bruta e líquida, a análise quantitativa, os indicadores e os preços de equilíbrio refletem principalmente o momento de alta nos preços recebidos pelo produtor", informa a estatal.

A rentabilidade do café arábica em Luis Eduardo Magalhães (BA) e Cristalina (GO) é positiva em praticamente todos os anos analisados. "Percebe-se que o pacote tecnológico utilizado, a produtividade decorrente e os preços recebidos explicam o resultado apurado", relata a Conab, no estudo.

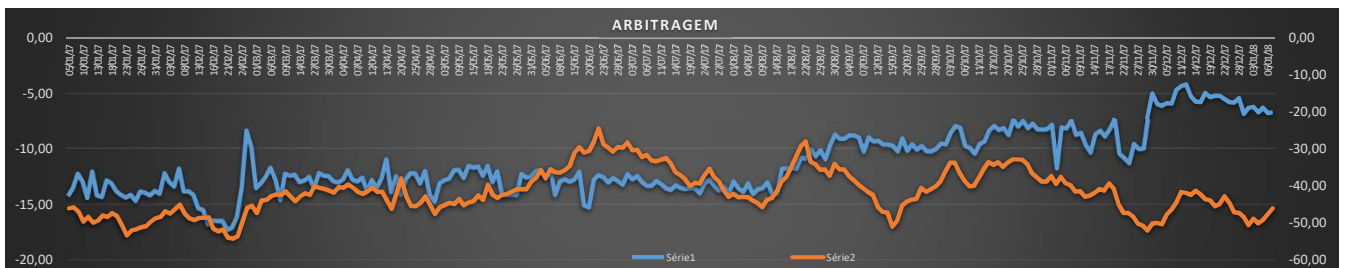
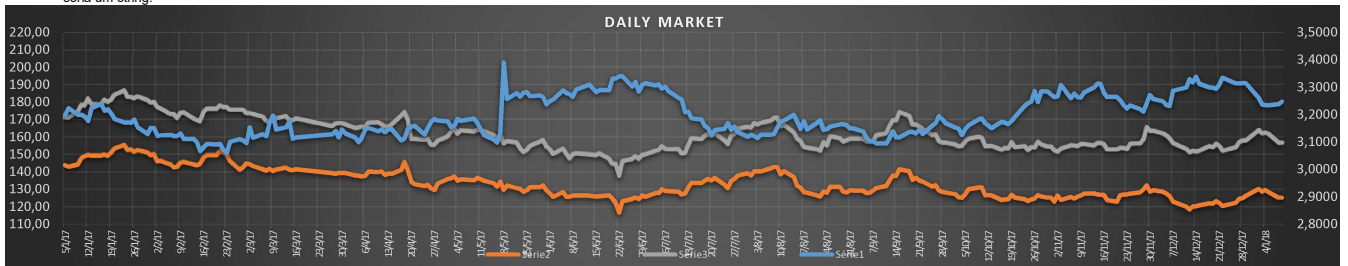
Fonte: www.dinheirorural.com.br

FISICO:	BASE DE MERCADO PRATICADA POR COMPRADORES - IDEIA	
	PADRÃO 0 - CEREJA	R\$ 475,00
	PADRÃO 1A - FC CERRADO	R\$ 450,00
	PADRÃO 1B - FC SOUTH OF MINAS	R\$ 445,00
	PADRÃO 2 - GOOD CUP DURO	R\$ 430,00
	PADRÃO 3 - GOOD CUP 2 RIADAS	R\$ 420,00
	PADRÃO 4 - DURO RIADO RIO (7/2/1)	R\$ 410,00
	PADRÃO 5 - RIO	R\$ 400,00
	PADRÃO 6A - CONSUMO 600 DEF DURO	R\$ 410,00
	PADRÃO 6B - CONSUMO 600 DEF DURO RIADO RIO	R\$ 390,00

Obs: Base de mercado para cafés com 25% de Peneira 17 e acima e com até 20% de catação (max de 0,5% de impureza), exceto padrão 6A e 6B.

FOB:	QUALIDADE - CONSIDERANDO O STRING	JANUARY/JULY
NET SELLER	NY 2/3 17/18 FC CERRADO	3
	NY 2/3 15/16 FC CERRADO	0
	NY 2/3 14/16 FC CERRADO	-3
	NY 2/3 17/18 FC SOUTH OF MINAS	2
	NY 2/3 14/16 FC SOUTH OF MINAS	-4
	NY 2/3 17/18 GOOD CUP	-2
	NY 3/4 14/16 GOOD CUP	-8
	NY 2/3 17/18 GOOD CUP 2 RIOY CUPS	-5
	NY 3/4 14/16 GOOD CUP 2 RIOY CUPS	-11
	NY 5/6 13UP 300 DEF COB GRINDERS	-6
	NY 5/6 12UP 350 DEF COB GRINDERS	-10
	NY 3 17/18 RM (US\$ / 50 KGS)	128
	NY 4 15/16 RM (US\$ / 50 KGS)	125
	NY 4 14/16 RM (US\$ / 50 KGS)	121

Obs: Fob contra níveis de reposição de mercado físico mencionados acima e ideia do que seria um string.



COLABORADORES

ALBERT MIRANDA PAIVA
 CRISTIANE DAMASCENO
 ERICKSEN SOUZA
 JOSÉ ANTONIO DOS SANTOS MANGA
 KELLY APARECIDA FERREIRA
 LEONARDO SOARES
 LILIAN G. TRIGOLO
 MARCOS EDUARDO CLAUDINO
 PATRÍCIA TOMAZ DE ASSIS
 RODRIGO BARBALAT
 SANDRA GOMES
 WALLAFE VITOR TAVARES

ASSUNTOS

COMERCIAL
 ADMINISTRATIVO
 TRAFFIC/QUALIDADE
 DIRETOR/QUALIDADE/COMERCIAL
 CERTIFICAÇÕES
 DIRETOR/ADMINISTRATIVO/FINANCEIRO
 TORRADO E MOIDO/PROJETOS
 COMERCIAL
 ASSISTENTE ADM/FINANCEIRO
 COMERCIAL/TRADING
 CLASSIFICAÇÃO
 CLASSIFICAÇÃO/EMBARCADOR

SKYPE

-
 mcc.fiscal
 ericksen_wcs@hotmail.com
 mangajoao
 kelly-ferreira1
 lss_82
 lilianunizguimaraes.mg
 marcos.claudino_mangacoffee
 mcc_adrielle
 barbalatr
 sandra.gomes.mangacoffee
 wallafe.vit7@live.com

TELEFONE FIXO

+55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379
 +55 35 3015 5500/+55 35 3214 4379

CEL. / WHATSAPP

+55 35 9 8722 3861
 +55 35 9 8810 5347
 +55 35 9 9199 4980
 +55 35 9 8433 3280
 +55 35 9 8879 9169
 +55 35 9 8817 3837
 +55 35 9 8893 9033
 +55 35 9 9922 0775
 +55 35 9 8898 8100
 +55 35 9 9237 6798
 +55 11 9 5060 7799
 +55 35 9 8879 8581
 +55 35 9 8834 5601
 +55 35 9 8722 3328
 +55 35 9 8879 9171
 +55 35 9 9813 7640
 +55 35 9 8879 8581
 +55 35 9 8705 7164
 +55 35 9 8722 3328
 +55 35 9 9215 0026