

09/08/2018

ICE: CONTRACT	SETTLE
KCU8	107,65
KCZ8	110,75
KCH8	113,95
KCK9	116,20
KCN9	118,60

BM&F: CONTRACT	SETTLE
ICFU8	126,50
ICFZ8	128,70

DOLAR: CONTRACT	SETTLE
DOL COM - DOLAR COMERCIAL	3,8040

FISICO: BASE DE MERCADO PRATICADA POR COMPRADORES - IDEIA	
PADRÃO 0 - CEREJA	R\$ 460,00
PADRÃO 1A - FC CERRADO	R\$ 435,00
PADRÃO 1B - FC SOUTH OF MINAS	R\$ 425,00
PADRÃO 2 - GOOD CUP DURO	R\$ 415,00
PADRÃO 3 - GOOD CUP 2 RIADAS	R\$ 405,00
PADRÃO 4 - DURO RIADO RIO (7/2/1)	R\$ 395,00
PADRÃO 5 - RIO	R\$ 390,00
PADRÃO 6A - CONSUMO 600 DEF DURO	R\$ 360,00
PADRÃO 6B - CONSUMO 600 DEF DURO RIADO RIO	R\$ 340,00

Obs: Base de mercado para cafés com 25% de Peneira 17 e acima e com até 20% de catação (max de 0,5% de impureza), exceto padrão 6A e 6B.

FOB: QUALIDADE - CONSIDERANDO O STRING	JUL/SEPT
NET SELLER NY 2/3 17/18 FC CERRADO	0
NY 2/3 15/16 FC CERRADO	-3
NY 2/3 14/16 FC CERRADO	-6
NY 2/3 17/18 FC SOUTH OF MINAS	-3
NY 2/3 14/16 FC SOUTH OF MINAS	-9
NY 2/3 17/18 GOOD CUP	-5
NY 3/4 14/16 GOOD CUP	-11
NY 2/3 17/18 GOOD CUP 2 RIOY CUPS	-8
NY 3/4 14/16 GOOD CUP 2 RIOY CUPS	-14
NY 5/6 13UP 300 DEF COB GRINDERS	-17
NY 5/6 12UP 350 DEF COB GRINDERS	-20
NY 3 17/18 RM (US\$ / 50 KGS)	108
NY 4 15/16 RM (US\$ / 50 KGS)	104
NY 4 14/16 RM (US\$ / 50 KGS)	101

Obs: Fob contra níveis de reposição de mercado fisico mencionados acima e ideia do que seria um string.

SPREAD: ICE (CTS/LB)	
-3,10	September/December
-3,20	December/March
-2,25	March/May
-2,40	May/July
-2,35	July/September

ARBITRAGEM: ICE/BM&F (CTS/LB)	
-12,02	September/September
-13,46	December/December

Vendas de café 2018/19 do Brasil evoluem para 38% do total, diz Safras

SÃO PAULO (Reuters) - Produtores brasileiros haviam comprometido para vendas 38 por cento da safra 2018/19 de café, projetada em 60,50 milhões de sacas, de acordo com levantamento mensal da consultoria Safras & Mercado com dados até o último dia 7.

Na comparação com 10 de julho, houve um avanço de sete pontos percentuais nas vendas, segundo dados da Safras divulgados nesta quinta-feira.

A comercialização de café seguiu ativa ao longo de julho, primeiro mês da temporada comercial 2018/19, ressaltou o consultor da Safras Gil Barabach.

Apesar da queda no preço e do fluxo mais cadenciado de venda por parte do produtor, os negócios, de uma forma geral, acabaram evoluindo bem, completou a consultoria em nota.

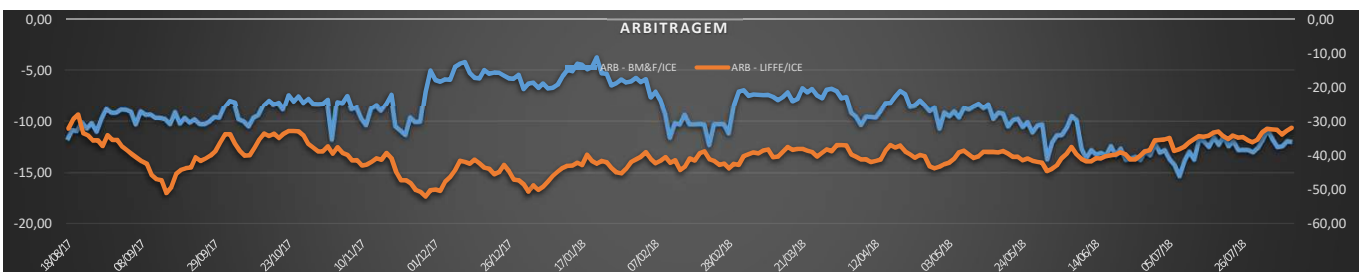
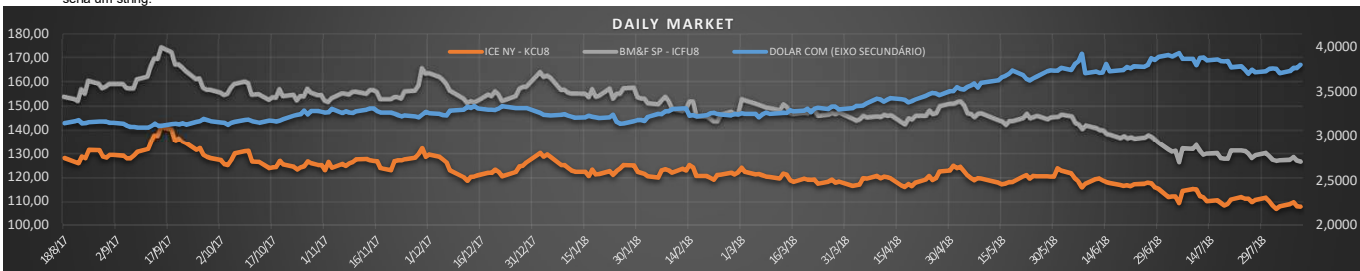
"A necessidade de caixa do produtor e a agressividade de algum exportador mais curto garantiram liquidez aos negócios, justificando a boa performance", afirmou o consultor.

"É bom destacar, que o grande saldo de vendas antecipadas da safra nova (negócios a termo) também ajuda a explicar o expressivo volume comercial comprometido pelo produtor na atual temporada", completou. O ritmo de vendas está acima de igual período do ano passado, quando girava em torno de 34 por cento e também mais acelerado em comparação à média dos últimos cinco anos para o período, algo em torno de 36 por cento da produção, disse a consultoria.

Dessa forma, de acordo com a Safras, as vendas de café da safra nova alcançam 22,78 milhões de sacas. No caso do arábica, o produtor vendeu 35 por cento da safra, um percentual acima de igual época do ano passado (30 por cento), mas em linha com a média para o período do ano.

Já a comercialização de café conilon alcança 44 por cento da safra, contra 45 por cento em igual período do ano passado e 42 por cento de média para o período.

Por Roberto Samora
Fonte: Reuters



COLABORADORES

CRISTIANE DAMASCENO
ERICKSEN SOUZA
GLAUCIENE PARANHOS DE SOUZA
JOSÉ ANTONIO DOS SANTOS MANGA
KELLY APARECIDA FERREIRA
LEONARDO SOARES
MARCOS EDUARDO CLAUDINO
PATRÍCIA TOMAZ DE ASSIS
SANDRA GOMES
WALLAFE VITOR TAVARES

ASSUNTOS

ADMINISTRATIVO
TRAFFIC/QUALIDADE
RECEPÇÃO
DIRETOR/QUALIDADE/COMERCIAL
CERTIFICAÇÕES
DIRETOR/ADMINISTRATIVO/FINANCEIRO
COMERCIAL
ASSISTENTE ADM/FINANCEIRO
CLASSIFICAÇÃO
CLASSIFICAÇÃO/EMBARCADOR

SKYPE

mcc.fiscal
ericksen_wcs@hotmail.com
live:secretaria_4359
mangajpao
kelly-ferreira1
iss_82
-
mcc_adrielle
sandra.gomes.mangacoffee
wallafe.vit7@live.com

E-MAIL

fiscal@mangacoffee.com.br
traffic@mangacoffee.com.br
secretaria@mangacoffee.com.br
manga@mangacoffee.com.br
certificacao@mangacoffee.com.br
leonardo@mangacoffee.com.br
comercial@mangacoffee.com.br
adm@mangacoffee.com.br
-
classificacao@mangacoffee.com.br

CEL. / WHATSAPP

+55 35 9 8810 5347
+55 35 9 9199 4980
+55 35 9 9800 1785
+55 35 9 8433 3280
+55 35 9 8817 3837
+55 35 9 8893 9033
+55 35 9 8898 8100
+55 35 9 9237 6798
+55 35 9 8834 5601
+55 35 9 9215 0026

CEL. ADICIONAL

-
-
+55 35 9 8721 5876
+55 35 9 8879 9169
-
+55 35 9 8722 3328
+55 35 9 8879 9171
+55 35 9 9813 7640
+55 35 9 8705 7164
+55 35 9 8839 8466