

09/08/2018

ICE: CONTRACT	SETTLE
KCU8	107,65
KCZ8	110,75
KCH8	113,95
KCK9	116,20
KCN9	118,60

SPREAD: ICE (CTS/LB)	
-3,10	September/December
-3,20	December/March
-2,25	March/May
-2,40	May/July
-2,35	July/September

BM&F: CONTRACT	SETTLE
ICFU8	126,50
ICFZ8	128,70

ARBITRAGEM: ICE/BM&F (CTS/LB)	
-12,02	September/September
-13,46	December/December

DOLAR: CONTRACT	SETTLE
DOL COM - DOLAR COMERCIAL	3,8040

**Vendas de café 2018/19 do Brasil evoluem para 38% do total, diz Safras**

SÃO PAULO (Reuters) - Produtores brasileiros haviam comprometido para vendas 38 por cento da safra 2018/19 de café, projetada em 60,50 milhões de sacas, de acordo com levantamento mensal da consultoria Safras & Mercado com dados até o último dia 7.

Na comparação com 10 de julho, houve um avanço de sete pontos percentuais nas vendas, segundo dados da Safras divulgados nesta quinta-feira.

A comercialização de café seguiu ativa ao longo de julho, primeiro mês da temporada comercial 2018/19, ressaltou o consultor da Safras Gil Barabach.

Apesar da queda no preço e do fluxo mais cadenciado de venda por parte do produtor, os negócios, de uma forma geral, acabaram evoluindo bem, completou a consultoria em nota.

"A necessidade de caixa do produtor e a agressividade de algum exportador mais curto garantiram liquidez aos negócios, justificando a boa performance", afirmou o consultor.

"É bom destacar, que o grande saldo de vendas antecipadas da safra nova (negócios a termo) também ajuda a explicar o expressivo volume comercial comprometido pelo produtor na atual temporada", completou. O ritmo de vendas está acima de igual período do ano passado, quando girava em torno de 34 por cento e também mais acelerado em comparação à média dos últimos cinco anos para o período, algo em torno de 36 por cento da produção, disse a consultoria.

Dessa forma, de acordo com a Safras, as vendas de café da safra nova alcançam 22,78 milhões de sacas. No caso do arábica, o produtor vendeu 35 por cento da safra, um percentual acima de igual época do ano passado (30 por cento), mas em linha com a média para o período do ano.

Já a comercialização de café conilon alcança 44 por cento da safra, contra 45 por cento em igual período do ano passado e 42 por cento de média para o período.

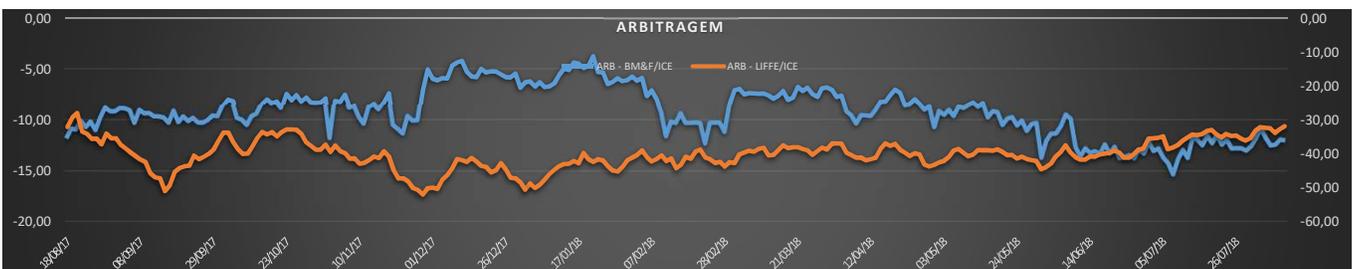
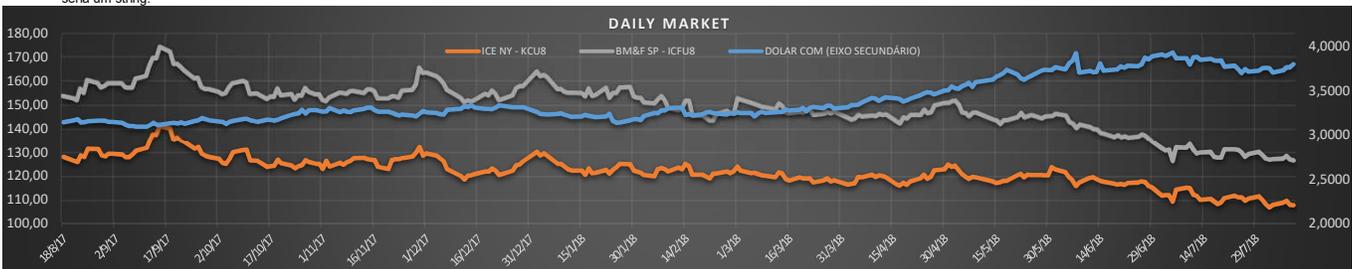
Por Roberto Samora  
Fonte: Reuters

FISICO: BASE DE MERCADO PRATICADA POR COMPRADORES - IDEIA	
PADRÃO 0 - CEREJA	R\$ 460,00
PADRÃO 1A - FC CERRADO	R\$ 435,00
PADRÃO 1B - FC SOUTH OF MINAS	R\$ 425,00
PADRÃO 2 - GOOD CUP DURO	R\$ 415,00
PADRÃO 3 - GOOD CUP 2 RIADAS	R\$ 405,00
PADRÃO 4 - DURO RIADO RIO (7/2/1)	R\$ 395,00
PADRÃO 5 - RIO	R\$ 390,00
PADRÃO 6A - CONSUMO 600 DEF DURO	R\$ 360,00
PADRÃO 6B - CONSUMO 600 DEF DURO RIADO RIO	R\$ 340,00

Obs: Base de mercado para cafés com 25% de Peneira 17 e acima e com até 20% de catação (max de 0,5% de impureza), exceto padrão 6A e 6B.

FOB: QUALIDADE - CONSIDERANDO O STRING	JUL/SEPT
NET SELLER NY 2/3 17/18 FC CERRADO	0
NY 2/3 15/16 FC CERRADO	-3
NY 2/3 14/16 FC CERRADO	-6
NY 2/3 17/18 FC SOUTH OF MINAS	-3
NY 2/3 14/16 FC SOUTH OF MINAS	-9
NY 2/3 17/18 GOOD CUP	-5
NY 3/4 14/16 GOOD CUP	-11
NY 2/3 17/18 GOOD CUP 2 RIOY CUPS	-8
NY 3/4 14/16 GOOD CUP 2 RIOY CUPS	-14
NY 5/6 13UP 300 DEF COB GRINDERS	-17
NY 5/6 12UP 350 DEF COB GRINDERS	-20
NY 3 17/18 RM (US\$ / 50 KGS)	108
NY 4 15/16 RM (US\$ / 50 KGS)	104
NY 4 14/16 RM (US\$ / 50 KGS)	101

Obs: Fob contra níveis de reposição de mercado físico mencionados acima e ideia do que seria um string.



**COLABORADORES**

CRISTIANE DAMASCENO  
ERICKSEN SOUZA  
GLAUCIENE PARANHOS DE SOUZA  
JOSÉ ANTONIO DOS SANTOS MANGA  
KELLY APARECIDA FERREIRA  
LEONARDO SOARES  
MARCOS EDUARDO CLAUDINO  
PATRÍCIA TOMAZ DE ASSIS  
SANDRA GOMES  
WALLAFE VITOR TAVARES

**ASSUNTOS**

ADMINISTRATIVO  
TRAFFIC/QUALIDADE  
RECEPÇÃO  
DIRETOR/QUALIDADE/COMERCIAL  
CERTIFICAÇÕES  
DIRETOR/ADMINISTRATIVO/FINANCEIRO  
COMERCIAL  
ASSISTENTE ADM/FINANCEIRO  
CLASSIFICAÇÃO  
CLASSIFICAÇÃO/EMBARCADOR

**SKYPE**

mcc.fiscal  
ericksen\_wcs@hotmail.com  
live:secretaria\_4359  
mangajpao  
kelly-ferreira1  
iss\_82  
-  
mcc\_adrielle  
sandra.gomes.mangacoffee  
wallafe.vit7@live.com

**E-MAIL**

fiscal@mangacoffee.com.br  
traffic@mangacoffee.com.br  
secretaria@mangacoffee.com.br  
manga@mangacoffee.com.br  
certificacao@mangacoffee.com.br  
leonardo@mangacoffee.com.br  
comercial@mangacoffee.com.br  
adm@mangacoffee.com.br  
-  
classificacao@mangacoffee.com.br

**CEL. / WHATSAPP**

+55 35 9 8810 5347  
+55 35 9 9199 4980  
+55 35 9 9800 1785  
+55 35 9 8433 3280  
+55 35 9 8817 3837  
+55 35 9 8893 9033  
+55 35 9 8898 8100  
+55 35 9 9237 6798  
+55 35 9 8834 5601  
+55 35 9 9215 0026

**CEL. ADICIONAL**

-  
-  
+55 35 9 8721 5876  
+55 35 9 8879 9169  
-  
+55 35 9 8722 3328  
+55 35 9 8879 9171  
+55 35 9 9813 7640  
+55 35 9 8705 7164  
+55 35 9 8839 8466